

AUXIGA, le meilleur moyen pour financer les stocks

Vous êtes très nombreux à nous dire que vous connaissez bien le **GAGE AUXIGA**, mais vous nous faites souvent part de vos souhaits de disposer de plus d'arguments pour pouvoir l'utiliser davantage.

C'est pour répondre à vos attentes que nous avons sorti une nouvelle plaquette, désormais plus axée sur **l'utilisation du gage comme forme de crédit**.

En effet, tous les spécialistes du monde de l'entreprise savent que le tissu industriel et économique français repose pour partie sur une multitude de PME, auxquelles on reproche d'être sous capitalisées.

Même si ce constat est une réalité, on oublie que ces entreprises disposent dans leurs actifs circulants de richesses pouvant être utilisées pour obtenir les crédits indispensables à la croissance de l'entreprise.

Parmi ces richesses, il y a bien sûr le compte « client », désormais facile de mobiliser grâce notamment à l'affacturage, mais les STOCKS, souvent considérés comme un mal nécessaire, sont **aussi une réelle source de financement**.

Ainsi, la constitution ou le maintien d'un stock important grève lourdement la trésorerie de l'entreprise et l'oblige trop souvent à solliciter de nouveaux crédits voire des dépassements anarchiques de lignes.

Cependant, quel que soit le cas, le stock représente toujours pour l'entreprise une richesse, et la banque qui utilisera le **gage AUXIGA** pour « structurer » le **financement de stock** contribuera sans aucun doute au développement **dynamique** mais serein de son client.

Pour vous aider dans tous vos financements de stocks, vous trouverez dans la nouvelle plaquette que nous vous avons récemment adressée :

- ⇒ *Des indications sur les types d'entreprises qui sont certainement intéressées par l'affectation des **richesses représentées par les stocks** en garantie des crédits nécessaires à leur activité,*
- ⇒ *La confirmation qu'en utilisant le gage, vous **maîtrisez totalement** l'objet de votre financement,*
- ⇒ *La démonstration **de la rapidité et de la facilité** avec laquelle le dossier peut être étudié et mis en place,*
- ⇒ *La certitude de bénéficier d'un partenaire complet, confirmé et soucieux du respect des règles jurisprudentielles en vigueur.*

Pour illustrer ce qui précède, nous vous présentons au verso un exemple de dossier récemment mis en place.



LE CAS DU TRIMESTRE : Financement et Croissance

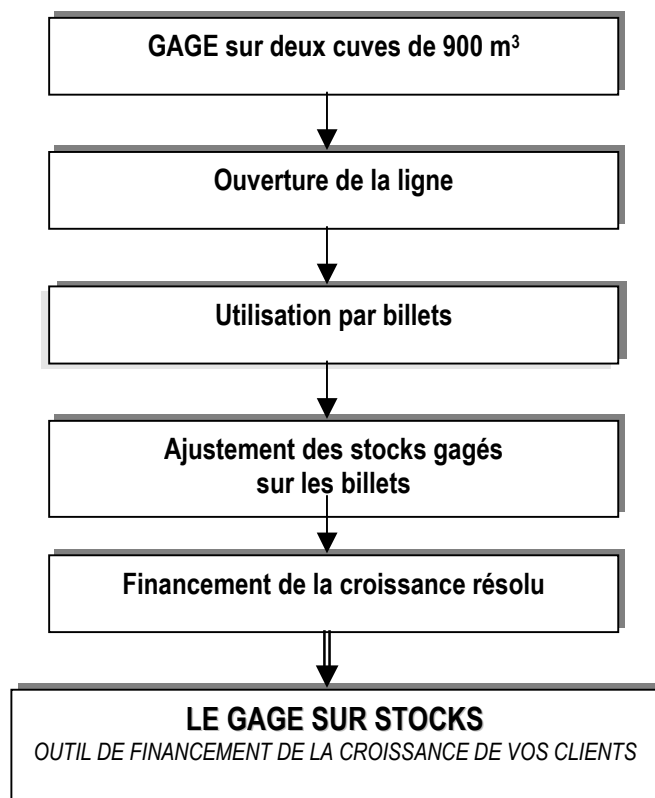
Nous vous présentons ci-après un cas de dossier dans lequel AUXIGA a pu apporter une solution globale au financement de la croissance d'un négociant en produits pétroliers pour chauffages d'appoint.

LE DOSSIER *Société de moins de 3 ans sur un marché porteur.*

LE BESOIN *Financement des achats de pétrole.*

LA QUESTION *Comment garantir la banque pour les crédits demandés ?*

LA REPONSE APPOREE :



Toute l'équipe du FLASH vous souhaite de passer d'excellentes vacances d'été et vous donne rendez-vous pour son prochain numéro début septembre.

Notre souci : vous informer...

Pour toute demande d'informations, n'hésitez pas à appeler votre contact personnel :

Monsieur Pascal THIEBOT ☎ 01.47.70.42.48

AUXIGA S.A. 20 rue Laffitte 75009 PARIS France E.mail auxiga@auxiga.com	S.A. WARRANT N.V. 3 Galerie Ravenstein 1000 BRUXELLES Belgique E.mail warrant.csi@skynet.be Site : www.sa-warrant-nv.com	C.S.I. Inc. 12700 Park Central Drive, suite 1909 DALLAS, TEXAS 75251 Etats-Unis	S.A. C.S.I. N.V. 3 Galerie Ravenstein 1000 BRUXELLES Autres Pays Site : www.creditsupport.com
--	---	--	--